



L17-11, Tầng 17, Tòa nhà Vincom Center, Số 72  
Lê Thánh Tôn, Phường Bến Nghé, Quận 1,  
Thành phố Hồ Chí Minh

**CÔNG TY TNHH SENTEK**

Số ĐT: 039 535 2811

Email: [hr@sentek.com.vn](mailto:hr@sentek.com.vn)

# Kỹ Sư Kinh Doanh (Sales Engineer)

## I. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tiếp cận khách hàng tiềm năng với các sản phẩm phù hợp của công ty
- Gọi điện và ghé thăm trực tiếp khách hàng
- Giới thiệu, trình bày khả năng sản phẩm/giải pháp để giải quyết yêu cầu khách hàng
- Soạn đề xuất kỹ thuật, báo giá, hợp đồng
- Đàm phán, thuyết phục khách hàng
- Mở rộng mạng lưới khách hàng mới song song với việc chăm sóc các khách hàng hiện hữu
- Theo dõi các vấn đề khác liên quan đến tình trạng khách hàng

## II. YÊU CẦU CÔNG VIỆC:

- Tốt nghiệp đại học chuyên ngành kỹ thuật, quản trị kinh doanh, hoặc các ngành liên quan
- 0-2 năm làm việc trong các vị trí tương tự
- Hiểu biết về tự động hóa nhà máy là một lợi thế
- Khả năng giao tiếp tiếng Anh tốt
- Ngắn nắp, chủ động trong công việc, quản lý quỹ thời gian tốt,...
- Trung thực, kỹ năng giao tiếp tốt, không ngại thử thách

## III. Phúc lợi:

1. Lương thưởng tùy vào khả năng ứng viên (8,000,000-20,000,000 VND)
2. Máy tính và các vật dụng phục vụ công việc
3. Tham gia vào các hoạt động ngoại khóa của công ty